

Nuevos modelos de financiación

Encuentro Internacional de Expertos en
Emprendimiento

29 de noviembre de 2011

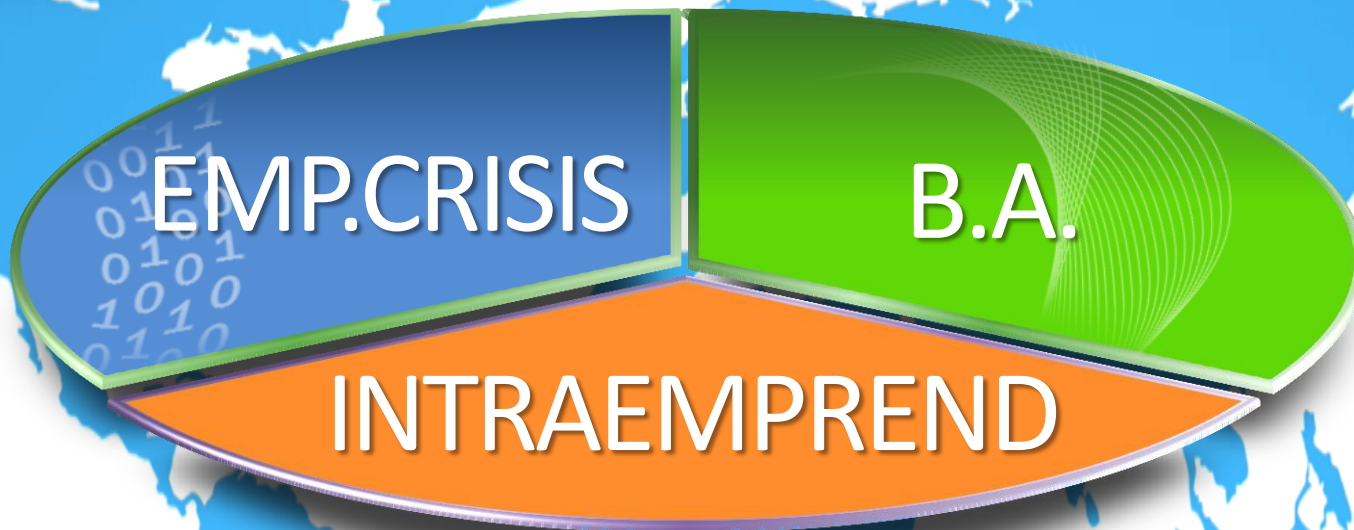
PUNTO DE PARTIDA:

- ✓ Coyuntura de Crisis Económica.
- ✓ Mayor aversión al riesgo
- ✓ Alto nivel de Incertidumbre.
- ✓ Mercado laboral rígido.
- ✓ Cambios en los hábitos de compra.
- ✓ Excesiva Negatividad.
- ✓ Falta de fuentes de financiación.



EL DESAFIO SUPONE:

- ✓ Ser optimista
- ✓ Tener Capacidad para tomar la decisión de Emprender.
- ✓ Dedicar tiempo a la Creatividad.



EMPRESAS EN CRISIS

Mayores dificultades
Menos fuentes de
financiación.
Alto nivel de pesimismo
Entonces..
¿Cómo Emprender?

BUSINESS ANGEL

**NUESTRO PROYECTO:
FLYBUSINESS**
QUE APORTAS: EXPERIENCIA
EN HABILIDADES TECNICAS,
HUMANAS, CONCEPTUALES Y
FINANCIACION
QUE TE APORTAN: NUEVO
ENTUSIASMO, IMAGINACION
Y TALENTO

INTRAEMPREDIMIENTO

Herramienta
Fundamental:
Creatividad para
emprender
OUTSOURCING

**BAJA
SOFISTICACIÓN
TECNOLOGICA Y
TENDENCIA AL
AUTOEMPLEO**

**CREAR HABITATS
PARA
EMPRENDER VS
ECOSISTEMAS
(SILICON
VALLEYS)**

**LUCHAR CONTRA
LA AVERSION AL
REISGO:
MIEDO AL
FRACASO**

**ROMPER CON LOS
COMPARTIMENTOS
ESTANCOS EXISTENTES
ENTRE CIENCIA/
EMPRESA/CAPITAL**

**EL MERCADO
FACTORIA
(STANFORD
RESEARCH
INSTITUTE)**



**SISTEMATIZAR EL
EMPRENDIMIENTO:
LANZADERA DE
SPIN-OUTS,
CORPORATE
VENTURING**

Superarlos es una cuestión de ACTITUD, luchar contra una excesiva negatividad y NO ser indiferentes. Ante la adversidad : OPTIMISMO Y CREATIVIDAD



GLEZCO[®]
asesores y consultores

Gracias.

@glezco_asesores

